(CDAX, Software/IT)



Buy	
EUR <b>52,00</b>	<u>'</u> ——
Kurs	EUR 35,00
Upside	48,6 %

Wertindikatoren:	EUR	Aktien Daten:		Beschreibung:				
DCF:	52,40	Bloomberg:	GKS GR	Führendes Softwareunterne	hmon für			
FCF-Value Potential:	52,67	Reuters:	GKSG	den stationären Einzelhand				
		ISIN:	DE0007571424	den stationaren Einzeinandei				
Markt Snapshot:	EUR Mio.	Aktionäre:		Risikoprofil (WRe):	2012e			
Marktkapitalisierung:	62,7	Freefloat	34,8 %	Beta:	1,4			
Aktienanzahl (Mio.):	1,8	GK Software Holding	59,8 %	KBV:	2,1 x			
EV:	50,1	Rainer Gläß	3,2 %	EK-Quote:	66 %			
Freefloat MC:	21,8	Stephan Kronmüller	2,3 %	Net Fin. Debt / EBITDA:	-2,3 x			
Ø Trad. Vol. (30T):	5,77 Tsd.			Net Debt / EBITDA:	-2,2 x			

### **GK kauft AWEK**

Am 11.12.12 gab die GK Software bekannt, dass mit der AWEK-Gruppe der größte unabhängige Anbieter von IT-Betriebsleistungen für den Einzelhandel übernommen wird. GK bezeichnet das Unternehmen zudem als wichtigen Wettbewerber im Bereich POS-Lösungen.

- Gute Ergänzung: Der Anbieter für IT-Supportdienstleistungen sowie flächendeckende Field-Services für den Einzelhandel in Deutschland ergänzt das Services-Angebot der GK SOFTWARE sinnvoll. Da die AWEK-Gruppe zudem Softwarelieferant für bedeutende deutsche Einzelhändler ist, von denen wesentliche nicht zu den Kunden der GK zählten, ergeben sich mittelfristig möglicherweise Cross-Selling-Potenziale. Neukunden für GK wären Globus, die Bäckereikette Kamps, den Buchgroßhändler KNV und Strauss Innovation.
- Keine Angaben zur Transaktion: Die Transaktion ist noch für dieses Jahr geplant und soll als Übernahme der Geschäftsanteile an der Holding der AWEK-Gruppe, der AWEK GmbH sowie dem Erwerb der Finanzverbindlichkeiten der AWEK-Gruppe erfolgen. Über das Transaktionsvolumen wurde Stillschweigen vereinbart.
- Kaufpreisschätzung nicht möglich: Die AWEK-Gruppe erzielte im Jahr 2011 einen Umsatz von EUR 12,3 Mio. und beschäftigt etwa 130 Mitarbeiter (vgl. GK: 450). Über die Ertragslage der Gesellschaft wurde nichts bekannt. Die öffentlich verfügbaren Informationen (Bundesanzeiger) enthalten nur wenige relevante Informationen. Eine Kaufpreisschätzung ist auf dieser Basis nicht möglich.

Da keine Angaben zu der Transaktion gemacht wurden, werden die Prognosen und das Kursziel erst im Rahmen der Vorlage der Jahreszahlen 2012 angepasst.

Die Aktie der GK-Software wird weiterhin mit Kaufen eingestuft, das Kursziel liegt bei EUR 52. Ein eventueller Werteffekt aus der vermeldeten Transaktion wird mangels Informationen nicht einbezogen.

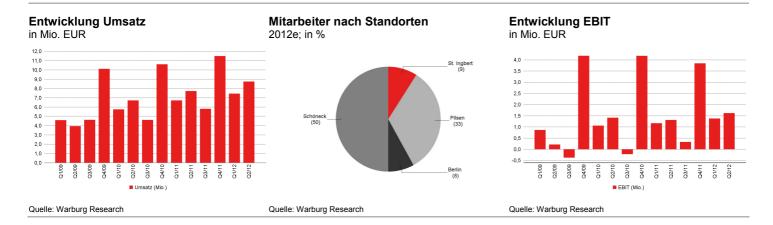


Rel. Performance vs CDAX:	
1 Monat:	-13,7 %
6 Monate:	-28,6 %
Jahresverlauf:	-43,4 %
Letzte 12 Monate:	-44,5 %

J	n	te	rn	er	ım	ıeı	ns	τe	rm	ıın	ıe:	

GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	CAGR (11-14e)	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Umsatz	10,5 %	15,0	23,3	27,7	31,8	32,0	39,5	42,8
Veränd. Umsatz yoy		39,9 %	54,9 %	19,0 %	14,7 %	0,8 %	23,3 %	8,5 %
Rohertragsmarge		93,6 %	98,4 %	96,8 %	102,8 %	97,4 %	97,4 %	97,4 %
EBITDA	11,0 %	2,9	6,2	8,0	8,6	5,6	10,8	11,7
Marge		19,4 %	26,5 %	28,8 %	27,1 %	17,4 %	27,4 %	27,4 %
EBIT	10,4 %	2,2	4,9	6,4	6,7	3,5	8,3	9,0
Marge		14,6 %	21,0 %	23,2 %	21,0 %	10,9 %	20,9 %	20,9 %
Nettoergebnis	11,7 %	1,6	3,5	4,5	4,6	2,5	5,9	6,4
EPS	11,7 %	1,10	2,11	2,68	2,55	1,39	3,27	3,55
EPS adj.	11,7 %	1,10	2,11	2,68	2,55	1,39	3,27	3,55
DPS	0,0 %	0,00	1,00	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50
Dividendenrendite		0,0 %	5,3 %	1,0 %	1,1 %	1,4 %	1,4 %	1,4 %
FCFPS		-0,01	1,96	-0,79	1,29	2,79	2,94	3,95
EV / Umsatz		1,1 x	1,2 x	2,7 x	2,2 x	1,6 x	1,2 x	0,9 x
EV / EBITDA		5,7 x	4,5 x	9,4 x	8,1 x	9,0 x	4,2 x	3,4 x
EV / EBIT		7,6 x	5,7 x	11,7 x	10,5 x	14,3 x	5,5 x	4,4 x
KGV		15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	25,2 x	10,7 x	9,9 x
KGV ber.		15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	25,2 x	10,7 x	9,9 x
FCF Yield Potential		13,5 %	16,8 %	8,2 %	9,5 %	9,1 %	18,4 %	23,1 %
Nettoverschuldung		-7,6	-3,9	-7,1	-8,4	-12,5	-16,9	-23,1
ROE		23,5 %	26,0 %	22,6 %	17,4 %	8,5 %	18,1 %	17,0 %
ROCE (NOPAT) Guidance:	ı.a.	65,1 %	43,6 %	31,9 %	25,0 %	13,4 %	33,3 %	36,3 %



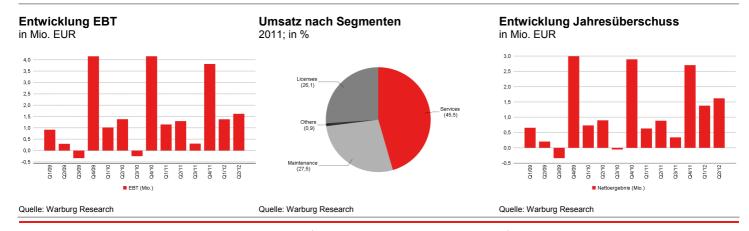


# Unternehmenshintergrund

- Die GK Software ist führender Softwareanbieter für den Einzelhandel. Die Zahl der Installationen der GK Software beträgt über 55.000 in 22 Ländern.
- Die Lösungen der GK Software ermöglichen es neben den Standardprozessen auch spezielle Anforderungen wie Bonusprogramme, Fiskalspeicherung und die nahtlose Integration in Backend-Lösungen zu gewährleisten.
- Die Geschäftstätigkeit der GK Software AG gliedert sich in zwei Bereiche. Zum einen der Verkauf der Produktlizenzen und zum anderen die damit verbundenen Dienstleistungen.

# Wettbewerbsqualität

- Entscheidend sind jedoch die strukturellen Vorteile der GK Software:
- Die führende Lösung der GK Software ist vollständig Java-basiert. Damit ist sie schlank, plattformunabhängig und kann auf der vorhandenen Infrastruktur des Kunden betrieben werden.
- Viele Projekte des Einzelhandels werden von Wettbewerbern der GK in Ausschreibungen niedrig kalkuliert und können in der Folge durch den Anbieter nicht in Time und Budget durchgeführt werden.
- Die hervorragenden Referenzen der GK Software (Hornbach, Kaufhof, Douglas, Netto, Tchibo, T-Punkt, Thalia, JYSK Nordic...) sprechen für GK.
- Gleichzeitig liegen die Personalkosten bei GK Software standortbedingt oft rund 20% unter denen einer gleichwertigen Projektmannschaft eines großen Systemintegrators.





DCF Modell														
	De	etailplanu	ng					Überganç	gsphase					Term. Value
Kennzahlen in EUR Mio.	2012e	2013e	2014e	2015e	2016e	2017e	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	
Umsatz Umsatzwachstum	32,0 0,8 %	39,5 23,3 %	42,8 8,5 %	45,0 5,0 %	47,2 5,0 %	49,6 5,0 %	52,0 5,0 %	54,7 5,0 %	57,4 5,0 %	60,3 5,0 %	63,3 5,0 %	64,8 2,5 %	66,5 2,5 %	2,5 %
EBIT <i>EBIT-Marge</i>	3,5 10,9 %	8,3 20,9 %	9,0 20,9 %	9,0 20,0 %	9,4 20,0 %	9,9 20,0 %	10,4 20,0 %	10,9 20,0 %	11,5 20,0 %	12,1 20,0 %	12,7 20,0 %	13,0 20,0 %	13,3 20,0 %	
Steuerquote (EBT)	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	
NOPAT	2,5	5,9	6,4	6,4	6,7	7,0	7,4	7,8	8,1	8,6	9,0	9,2	9,4	
Abschreibungen Abschreibungsquote	2,1 6,5 %	2,6 6,5 %	2,8 6,5 %	2,2 5,0 %	2,4 5,0 %	2,5 5,0 %	2,1 4,0 %	1,6 3,0 %	1,7 3,0 %	0,6 1,0 %	0,6 1,0 %	0,6 1,0 %	0,7 1,0 %	
Veränd. Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Liquiditätsveränderung - Working Capital - Investitionen	-1,5 1,1	2,2 1,0	1,1 1,0	0,0 1,3	-0,3 1,4	-0,4 1,5	-0,4 1,6	0,6 1,6	0,6 1,1	0,6 0,6	0,7 0,6	0,3 0,6	0,4 0,7	
Investitionsquote Sonstiges	3,4 % 0,0	2,5 % 0,0	2,3 % 0,0	3,0 % 0,0	3,0 % 0,0	3,0 % 0,0	3,0 % 0,0	3,0 % 0,0	2,0 % 0,0	1,0 % 0,0	1,0 % 0,0	1,0 % 0,0	1,0 % 0,0	
Free Cash Flow (WACC- Modell)	5,0	5,3	7,1	7,2	8,0	8,4	8,4	7,2	8,1	7,9	8,3	8,9	9,1	9
Barwert FCF	5,0	4,7	5,7	5,3	5,3	5,0	4,5	3,5	3,6	3,1	3,0	2,8	2,6	31
Anteil der Barwerte		18,15 %						45,28	В %					36,57 %

Modell-Parameter				Wertermittlung (Mio.)			
Herleitung WACC:		Herleitung Beta:		Barwerte bis 2024e	54		
· ·		, and the second		Terminal Value	31		
Fremdkapitalquote	0,00 %	Finanzielle Stabilität	1,10	Zinstr. Verbindlichkeiten	5		
Fremdkapitalzins	4,2 %	Liquidität	1,50	Pensionsrückstellungen	0		
Marktrendite	9,00 %	Zyklizität	1,50	Hybridkapital	0		
Risikofreie Rendite	4,00 %	Transparenz	1,50	Minderheiten	0		
		Sonst	1,30	Marktwert v. Beteiligungen	0		
				Liquide Mittel	14	Aktienzahl (Mio.)	1,8
WACC	10,90 %	Beta	1,38	Eigenkapitalwert	94	Wert je Aktie (EUR)	52,40

	Е	wiges W	achstum						Delta EBIT-Marge								
Beta	(WACC)	1,75 %	2,00 %	2,25 %	2,50 %	2,75 %	3,00 %	3,25 %	Beta	(WACC)	-1,5 pp	-1,0 pp	-0,5 pp	0,0	+0,5 pp	+1,0 pp	+1,5 pp
1,58	(11,9 %)	46,57	46,90	47,24	47,60	47,99	48,39	48,82	1,58	(11,9 %)	44,43	45,49	46,55	47,60	48,66	49,72	50,78
1,48	(11,4 %)	48,66	49,04	49,44	49,87	50,32	50,80	51,30	1,48	(11,4 %)	46,52	47,64	48,75	49,87	50,99	52,10	53,22
1,43	(11,2 %)	49,78	50,20	50,64	51,10	51,59	52,11	52,66	1,43	(11,2 %)	47,65	48,80	49,95	51,10	52,25	53,40	54,54
1,38	(10,9 %)	50,97	51,42	51,90	52,40	52,94	53,51	54,11	1,38	(10,9 %)	48,85	50,04	51,22	52,40	53,58	54,77	55,95
1,33	(10,7 %)	52,23	52,72	53,24	53,78	54,37	54,99	55,66	1,33	(10,7 %)	50,13	51,35	52,57	53,78	55,00	56,22	57,44
1,28	(10,4 %)	53,56	54,09	54,65	55,25	55,89	56,58	57,31	1,28	(10,4 %)	51,48	52,74	54,00	55,25	56,51	57,77	59,03
1,18	(9,9 %)	56,46	57,09	57,77	58,49	59,26	60,09	60,98	1,18	(9,9 %)	54,47	55,81	57,15	58,49	59,83	61,18	62,52

- Mit gut 20% hat GK bereits jetzt eine für Software-Unternehmen hohe EBIT-Marge erreicht
- Aufgrund verschobener Projekte wird 2012 mit einer geringen Marge gerechnet
- Die mittelfristige Margenannahme liegt bei 20%
- Da sich höhere Margen im Unternehmenssoftwarebereich in der Regel nicht durchsetzen lassen.



## Free Cash Flow Value Potential

Das Warburg Research "FCF Value Potential" bildet die Fähigkeit der Unternehmen zur Generierung von nachhaltigen Zahlungsüberschüssen ab. Dazu wird mit dem "FCF Potential" ein FCF "ex growth" ausgewiesen, der ein unverändertes Working Capital sowie reine Erhaltungsinvestitionen unterstellt. Die Diskontierung des "FCF Potential" des jeweiligen Jahres mit den gewichteten Kapitalkosten ergibt eine Wertindikation. Auf Basis verschiedener Betrachtungsjahre ergeben sich somit unterschiedliche Wertindikationen, was dem von uns als Bewertungsmodell präferierten DCF-Modell ein Timing-Element hinzufügt.

Angaben in EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritt	er 1,6	3,5	4,5	4,6	2,5	5,9	6,4
+ Abschreibung + Amortisation	0,7	1,3	1,5	1,9	2,1	2,6	2,8
- Zinsergebnis (netto)	0,1	0,1	-0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0
- Erhaltungsinvestitionen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
+ Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
= Free Cash Flow Potential	2,3	4,7	6,1	6,6	4,6	8,4	9,2
Free Cash Flow Yield Potential	13,5 %	16,8 %	8,2 %	9,5 %	9,1 %	18,4 %	23,1 %
WACC	10,90 %	10,90 %	10,90 %	10,90 %	10,90 %	10,90 %	10,90 %
= Enterprise Value (EV)	16,7	27,7	75,3	69,7	50,1	45,7	39,6
= Fair Enterprise Value	20,7	42,7	56,4	60,5	41,9	77,4	84,0
- Nettoverschuldung (Liquidität)	-8,6	-8,6	-8,6	-8,6	-12,7	-17,1	-23,3
- Pensionsverbindlichkeiten	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
- Sonstige	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<ul> <li>Marktwert Anteile Dritter</li> </ul>	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
+ Marktwert wichtiger Beteiligungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
= Faire Marktkapitalisierung	29,1	51,1	64,8	68,9	54,4	94,3	107,0
Anzahl Aktien (gesamt) (Mio.)	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8
= Fairer Wert je Aktie (EUR) (EUR)	16,26	28,56	36,21	38,52	30,41	52,67	59,79
Premium (-) / Discount (+) in %					-13,1 %	50,5 %	70,8 %
Sensitivität fairer Wert je Aktie (El	JR)						
1	3,90 % 13,76	23,41	29,41	31,22	25,35	43,34	49,67
1	2,90 % 14,47	24,86	31,32	33,28	26,78	45,97	52,52
	1,90 % 15,29	26,56	33,56	35,68	28,44	49,04	55,85
	0,90 % 16,26	28,56	36,21	38,52	30,41	52,67	59,79
	9,90 % 17,42	30,97	39,39	41,93	32,77	57,04	64,53
	8,90 % 18,85	33,93	43,28	46,12	35,67	62,39	70,33
	7,90 % 20,65	37,62	48,17	51,36	39,30	69,09	77,60

<sup>•</sup> Der FCF-Wert liefert ähnliche Ergebnisse wie der DCF-Wert.

<sup>-</sup> Aufgrund der besseren Verfahrensqualität wird der DCF Wert als wesentliche Indikation herangezogen.

# **GK Software**



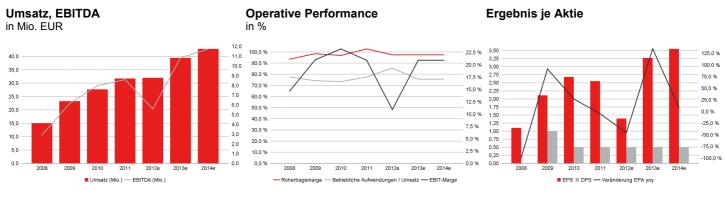
Wertermittlung							
	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
KBV	2,1 x	2,1 x	3,4 x	2,8 x	2,1 x	1,8 x	1,6 x
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	6,89	3,58	9,12	10,44	11,87	15,41	19,30
EV / Umsatz	1,1 x	1,2 x	2,7 x	2,2 x	1,6 x	1,2 x	0,9 x
EV / EBITDA	5,7 x	4,5 x	9,4 x	8,1 x	9,0 x	4,2 x	3,4 x
EV / EBIT	7,6 x	5,7 x	11,7 x	10,5 x	14,3 x	5,5 x	4,4 x
EV / EBIT adj.*	7,6 x	5,7 x	11,7 x	10,5 x	14,3 x	5,5 x	4,4 x
Kurs / FCF	n.a.	9,7 x	n.a.	34,0 x	12,5 x	11,9 x	8,9 x
KGV	15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	25,2 x	10,7 x	9,9 x
KGV ber.*	15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	25,2 x	10,7 x	9,9 x
Dividendenrendite	0,0 %	5,3 %	1,0 %	1,1 %	1,4 %	1,4 %	1,4 %
Free Cash Flow Yield Potential	13,5 %	16,8 %	8,2 %	9,5 %	9,1 %	18,4 %	23,1 %
*Adjustiert um: -							



In EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Umsatz	15.0	23,3	27.7	31,8	32.0	39,5	42.8
Veränd. Umsatz yoy	39,9 %	54,9 %	19,0 %	14,7 %	0,8 %	23,3 %	8,5 %
Bestandsveränderungen	-1,3	-0.9	0,0	0,0	-0,6	-0,8	-0,9
Aktivierte Eigenleistungen	0.8	1,1	0.6	1,5	1.6	2.0	2,1
Gesamterlöse	14,6	23,5	28,3	33,2	33,0	40,6	44,1
Materialaufwand	0,5	0,6	1,5	0,6	1,8	2,2	2,4
Rohertrag	14,1	22,9	26,8	32,6	31,2	38,5	41,7
Rohertragsmarge	93,6 %	98,4 %	96,8 %	102,8 %	97,4 %	97,4 %	97,4 %
Personalaufwendungen	8,0	12,1	14,8	18,6	22,1	23,3	25,3
Sonstige betriebliche Erträge	0,4	0,8	1,4	0,7	1,6	2,0	2,1
Sonstige betriebliche Aufwendungen	3,5	5,4	5,3	6,2	5,1	6,3	6,9
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBITDA	2,9	6,2	8,0	8,6	5,6	10,8	11,7
Marge	19,4 %	26,5 %	28,8 %	27,1 %	17,4 %	27,4 %	27,4 %
Abschreibungen auf Sachanlagen	0,3	0,4	0,4	0,6	0,8	1,0	1,1
EBITA	2,6	5,8	7,5	8,0	4,8	9,8	10,7
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,4	0,9	1,1	1,3	1,3	1,6	1,7
Goodwill-Abschreibung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBIT	2,2	4,9	6,4	6,7	3,5	8,3	9,0
Marge	14,6 %	21,0 %	23,2 %	21,0 %	10,9 %	20,9 %	20,9 %
EBIT adj.	2,2	4,9	6,4	6,7	3,5	8,3	9,0
Zinserträge	0,2	0,3	0,2	0,2	0,0	0,0	0,0
Zinsaufwendungen	0,1	0,1	0,3	0,3	0,0	0,0	0,0
Sonstiges Finanzergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBT	2,3	5,0	6,3	6,6	3,5	8,3	9,0
Marge	15,2 %	21,6 %	22,8 %	20,7 %	10,9 %	20,9 %	20,9 %
Steuern gesamt	0,7	1,5	1,8	2,0	1,0	2,4	2,6
Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit	1,6	3,5	4,5	4,6	2,5	5,9	6,4
Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	1,6	3,5	4,5	4,6	2,5	5,9	6,4
Minderheitenanteile	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nettoergebnis	1,6	3,5	4,5	4,6	2,5	5,9	6,4
Marge	10,8 %	15,1 %	16,1 %	14,4 %	7,8 %	14,9 %	14,9 %
Aktienanzahl (Durchschnittlich)	1,5	1,7	1,7	1,8	1,8	1,8	1,8
EPS	1,10	2,11	2,68	2,55	1,39	3,27	3,55
EPS adj.	1,10	2,11	2,68	2,55	1,39	3,27	3,55
*Adjustiert um:							

Guidance: n.a.

Kennzahlen							
	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Betriebliche Aufwendungen / Umsatz	77,6 %	74,3 %	73,5 %	77,6 %	85,6 %	75,6 %	75,6 %
Operating Leverage	-0,1 x	2,2 x	1,7 x	0,2 x	-61,1 x	5,8 x	1,0 x
EBITDA / Interest expenses	20,7 x	53,2 x	26,1 x	31,2 x	n.a.	n.a.	n.a.
Steuerquote (EBT)	28,9 %	30,1 %	29,1 %	30,5 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %
Ausschüttungsquote	0,0 %	47,3 %	18,7 %	19,6 %	36,1 %	15,3 %	14,1 %
Umsatz je Mitarbeiter	81.238	86.211	85.460	79.781	78.826	95.308	101.382

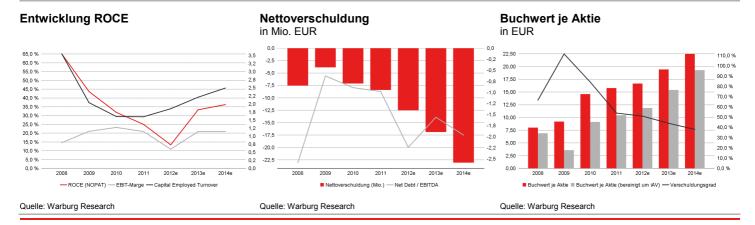


 Quelle: Warburg Research
 Quelle: Warburg Research
 Quelle: Warburg Research



Bilanz							
In EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014
Aktiva							
Immaterielle Vermögensgegenstände	1,6	9,3	9,1	9,5	8,6	7,2	5,7
davon übrige imm. VG	1,6	2,9	2,7	3,1	2,2	0,8	-0,7
davon Geschäfts- oder Firmenwert	0,0	6,4	6,4	6,4	6,4	6,4	6,4
Sachanlagen	2,6	3,4	4,0	4,1	4,1	3,9	3,5
Finanzanlagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges langfristiges Vermögen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anlagevermögen	4,2	12,7	13,2	13,7	12,7	11,1	9,2
Vorräte	0,7	0,0	0,0	0,0	3,6	4,4	4,8
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	3,0	5,8	14,1	11,9	6,8	8,3	9,0
Liquide Mittel	8,9	10,6	13,4	13,9	18,0	22,3	28,5
Sonstiges kurzfristiges Vermögen	2,8	3,1	4,1	4,0	4,0	4,0	4,0
Umlaufvermögen	15,4	19,6	31,6	29,8	32,4	39,0	46,3
Bilanzsumme (Aktiva)	19,6	32,4	44,8	43,5	45,0	50,1	55,6
Passiva							
Gezeichnetes Kapital	1,7	1,7	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8
Kapitalrücklage	7,8	7,8	13,9	14,2	14,2	14,2	14,2
Gewinnrücklagen	0,0	0,0	0,0	0,0	1,6	6,6	12,0
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	2,2	5,8	8,6	12,2	12,2	12,2	12,2
Buchwert	11,8	15,3	24,3	28,2	29,8	34,8	40,2
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eigenkapital	11,8	15,3	24,3	28,2	29,8	34,8	40,2
Rückstellungen gesamt	1,1	2,1	1,4	1,8	1,8	1,8	1,8
davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	0,0	0,0	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2
Finanzverbindlichkeiten (gesamt)	1,3	6,7	6,0	5,2	5,2	5,2	5,2
davon kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	0,1	0,7	0,7	0,8	0,8	0,8	0,8
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	0,5	0,8	0,5	0,3	0,3	0,4	0,4
Sonstige Verbindlichkeiten	5,0	7,5	12,6	7,9	7,9	7,9	7,9
Verbindlichkeiten	7,8	17,1	20,5	15,2	15,2	15,3	15,3
Bilanzsumme (Passiva)	19,6	32,4	44,8	43,5	45,0	50,1	55,6

Kennzahlen							
	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Kapitaleffizienz							
Operating Assets Turnover	4,2 x	3,7 x	2,5 x	2,1 x	2,4 x	2,6 x	2,7 x
Capital Employed Turnover	3,6 x	2,0 x	1,6 x	1,6 x	1,9 x	2,2 x	2,5 x
ROA	38,5 %	27,6 %	34,0 %	33,4 %	19,6 %	53,0 %	68,8 %
Kapitalverzinsung	·	•		•	-		•
ROCE (NOPAT)	65,1 %	43,6 %	31,9 %	25,0 %	13,4 %	33,3 %	36,3 %
ROE	23,5 %	26,0 %	22,6 %	17,4 %	8,5 %	18,1 %	17,0 %
Adj. ROE	23,5 %	26,0 %	22,6 %	17,4 %	8,5 %	18,1 %	17,0 %
Bilanzqualität	·	•		•	•		•
Nettoverschuldung	-7,6	-3,9	-7,1	-8,4	-12,5	-16,9	-23,1
Nettofinanzverschuldung	-7,6	-3,9	-7,5	-8,6	-12,7	-17,1	-23,3
Net Gearing	-64,1 %	-25,3 %	-29,3 %	-29.8 %	-42,0 %	-48.6 %	-57.3 %
Net Fin. Debt / EBITDA	-260,6 %	-63,4 %	-93,4 %	-100,2 %	-228,0 %	-157,9 %	-198,0 %
Buchwert je Aktie	8,0	9,2	14,6	15,8	16,7	19,4	22,5
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	6,9	3,6	9,1	10,4	11,9	15,4	19,3

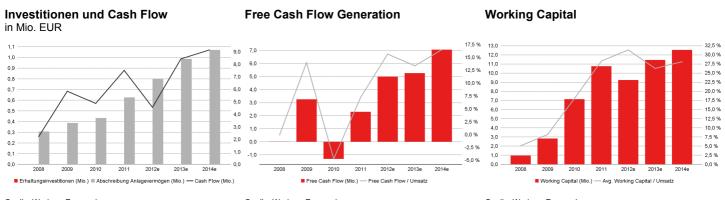


COMMENT



Cash flow							
In EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	1,6	3,5	4,5	4,6	2,5	5,9	6,4
Abschreibung Anlagevermögen	0,3	0,4	0,4	0,6	0,8	1,0	1,1
Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,4	0,9	1,1	1,3	1,3	1,6	1,7
Veränderung langfristige Rückstellungen	0,3	0,0	-0,1	0,2	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	-0,4	1,0	-1,0	0,8	0,0	0,0	0,0
Cash Flow	2,2	5,8	4,9	7,5	4,6	8,4	9,2
Veränderung Vorräte	1,3	0,7	0,0	0,0	-3,6	-0,8	-0,4
Veränderung Forderungen aus L+L	-1,2	-2,8	-8,5	2,0	5,1	-1,5	-0,7
Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen	-1,1	1,9	5,3	-4,8	0,0	0,1	0,0
Veränderung sonstige Working Capital Posten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Veränderung Working Capital (gesamt)	-1,0	-0,2	-3,2	-2,8	1,5	-2,2	-1,1
Cash Flow aus operativer Tätigkeit	1,2	5,7	1,7	4,7	6,1	6,2	8,1
Investitionen in iAV	-0,9	-1,2	-1,9	-1,7	-0,3	-0,2	-0,2
Investitionen in Sachanlagen	-0,3	-1,2	-1,1	-0,7	-0,8	-0,8	-0,8
Zugänge aus Akquisitionen	0,0	-6,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Finanzanlageninvestitionen	-1,4	-0,6	-0,1	-0,3	0,0	0,0	0,0
Erlöse aus Anlageabgängen	0,0	0,0	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Investitionstätigkeit	-2,6	-9,4	-2,7	-2,7	-1,1	-1,0	-1,0
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	-0,1	5,5	-0,7	-0,7	0,0	0,0	0,0
Dividende Vorjahr	-0,2	0,0	-1,7	-0,9	-0,9	-0,9	-0,9
Erwerb eigener Aktien	0,0	0,0	6,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Kapitalmaßnahmen	8,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	-0,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit	7,3	5,5	3,8	-1,6	-0,9	-0,9	-0,9
Veränderung liquide Mittel	5,9	1,8	2,8	0,4	4,1	4,4	6,2
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Endbestand liquide Mittel	8,9	10,6	13,4	13,9	18,0	22,3	28,5

Kennzahlen							
	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Kapitalfluss							
Free Cash Flow	0,0	3,3	-1,3	2,3	5,0	5,3	7,1
Free Cash Flow / Umsatz	-0,1 %	14,0 %	-4,7 %	7,2 %	15,6 %	13,3 %	16,5 %
Free Cash Flow Potential	2,3	4,7	6,1	6,6	4,6	8,4	9,2
Free Cash Flow / Umsatz	-0,1 %	14,0 %	-4,7 %	7,2 %	15,6 %	13,3 %	16,5 %
Free Cash Flow / Jahresüberschuss	-0,7 %	92,7 %	-29,4 %	50,4 %	201,6 %	89,8 %	111,1 %
Zinserträge / Avg. Cash	3,9 %	2,7 %	1,5 %	1,4 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Zinsaufwand / Avg. Debt	10,7 %	2,9 %	4,8 %	4,9 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Verwaltung von Finanzmitteln							
Investitionsquote	8,1 %	10,3 %	10,8 %	7,7 %	3,4 %	2,5 %	2,3 %
Maint. Capex / Umsatz	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
CAPEX / Abschreibungen	169,1 %	187,6 %	192,6 %	125,7 %	51,9 %	37,6 %	35,3 %
Avg. Working Capital / Umsatz	5,1 %	8,2 %	18,0 %	28,2 %	31,3 %	26,2 %	28,0 %
Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL	574,7 %	755,3 %	2964,1 %	3630,7 %	2266,7 %	2075,0 %	2250,0 %
Vorratsumschlag	0,7 x	n.a.	n.a.	n.a.	0,5 x	0,5 x	0,5 x
Receivables collection period (Tage)	73	92	186	137	78	77	77
Payables payment period (Tage)	374	504	113	197	62	67	61
Cash conversion cycle (Tage)	-1.357	n.a.	n.a.	n.a.	658	677	698



Quelle: Warburg Research Quelle: Warburg Research Quelle: Warburg Research



#### **RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER**

Dieser Research Report wurde von der Warburg Research GmbH, einer Tochter der M.M.Warburg & CO KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO KGaA weitergegeben; er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Analyse stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("die Information"), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Analysen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, Marktund/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Analyse mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Analyse im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Analyse stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Analyse enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

#### **URHEBERRECHTE**

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

#### **ERKLÄRUNG GEMÄß § 34B ABS. 1 WPHG UND FINANV**

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, Peer-Gruppen-Vergleich und – wo möglich – ein Sum-of-the-parts-Modell.

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH haben interne organisatorische und regulative Vorkehrungen getroffen, um möglichen Interessenkonflikten vorzubeugen und diese, sofern vorhanden, offenzulegen.

Die von Warburg Research GmbH hergeleiteten Bewertungen, Empfehlungen und Kursziele für die analysierten Unternehmen werden ständig überprüft und können sich daher ändern, sollte sich einer der diesen zugrunde liegenden fundamentalen Faktoren ändern.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

Weder die Analysten der Warburg Research GmbH noch die Analysten der M.M.Warburg & CO KGaA beziehen eine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbankinggeschäften der M.M.Warburg Bank oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens.

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht.

#### **QUELLEN**

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen von FactSet.



Gemäß § 34b WpHG und FinAnV besteht u.a. die Verpflichtung, bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. Ein Interessenkonflikt wird insbesondere vermutet, wenn das die Analyse erstellende Unternehmen ...

-1-	oder mit diesem verbundene Unternehmen an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine <b>Beteiligung</b> von mehr als <b>5%</b> hält
-2-	oder mit diesem verbundene Unternehmen in den letzten zwölf Monaten Mitglied in einem <b>Konsortium</b> war, das die Wertpapiere des analysierte Unternehmens übernommen hat
-3-	oder mit diesem verbundene Unternehmen die <b>Wertpapiere</b> des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages <b>betreut</b>
-4-	oder mit diesem verbundene Unternehmen in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages <b>Investmentbanking-Dienstleistungen</b> für das analysierten Unternehmen ausgeführt hat, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging
-5-	mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse getroffen hat
-6-	oder mit diesem verbundene Unternehmen, <b>regelmäßig</b> Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate <b>handeln</b>
-7-	oder der für dieses Unternehmen zuständige Analyst <b>sonstige bedeutende finanzielle Interessen</b> im Bezug auf das analysierte Unternehmen haben, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen

Unternehmen	Disclosure	Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate)
GK Software	5	http://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer de/DE0007571424.htm



#### **ANLAGEEMPFEHLUNG**

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen <u>Kursziel</u>, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

-K-	Kaufen:	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt.
-H-	Halten:	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt.
-V-	Verkaufen:	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt.
<b>"_"</b>	Empfehlung ausgesetzt:	Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu.

#### WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG

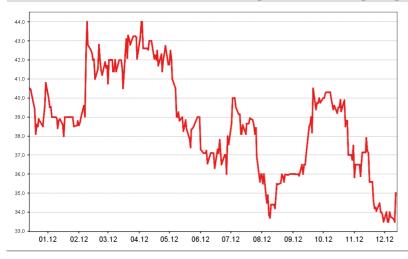
Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	108	56
Halten	71	37
Verkaufen	11	6
Empf. ausgesetzt	3	2
Gesamt	193	100

#### WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG ...

... unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die veröffentlichungspflichtige Informationen gemäß § 34b WpHG und FinAnV vorliegen.

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	95	59
Halten	55	34
Verkaufen	8	5
Empf. ausgesetzt	2	1
Gesamt	160	100

# KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [GK SOFTWARE] AM [13.12.2012]



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

Technology, Telco, Internet



RESEARCH	
<b>Henner Rüschmeier</b> Head of Research	+49 40 309537-270 hrueschmeier @warburg-research.com
Christian Cohrs Engineering, Logistics	+49 40 309537-175 ccohrs@warburg-research.com
<b>Felix Ellmann</b> Software, IT	+49 40 309537-120 fellmann@warburg-research.com
Jörg Philipp Frey Retail, Consumer Goods	+49 40 309537-258 jfrey@warburg-research.com
<b>Ulrich Huwald</b> Health Care, Pharma	+49 40 309537-255 uhuwald@warburg-research.com
Thilo Kleibauer Retail, Consumer Goods	+49 40 309537-257 tkleibauer@warburg-research.com
Torsten Klingner Real Estate	+49 40 309537-260 tklingner@warburg-research.com
Eggert Kuls Engineering	+49 40 309537-256 ekuls@warburg-research.com
Frank Laser Construction, Industrials	+49 40 309537-235 flaser@warburg-research.com
Andreas Pläsier Banks, Financial Services	+49 40 309537-246 aplaesier@warburg-research.com
Malte Räther	+49 40 309537-185

Roland Rapelius Engineering, Logistics	+49 40 309537-220 rrapelius@warburg-research.com
Jochen Reichert Telco, Internet, Media	+49 40 309537-130 jreichert@warburg-research.com
Christopher Rodler Utilities	+49 40 309537-290 crodler@warburg-research.com
Malte Schaumann Technology	+49 40 309537-170 mschaumann@warburg-research.com
Susanne Schwartze Telco, Internet, Media	+49 40 309537-155 sschwartze@warburg-research.com
Oliver Schwarz Chemicals	+49 40 309537-250 oschwarz@warburg-research.com
<b>Marc-René Tonn</b> Automobiles, Car Suppliers	+49 40 309537-259 mtonn@warburg-research.com
<b>Björn Voss</b> Steel, Car Suppliers	+49 40 309537-254 bvoss@warburg-research.com
Andreas Wolf Software, IT	+49 40 309537-140 awolf@warburg-research.com
Stephan Wulf Utilities	+49 40 309537-150 swulf@warburg-research.com

SALES	
Holger Nass Head of Equity Sales, USA	+49 40 3282-2669 hnass@mmwarburg.com
Klaus Schilling Dep. Head of Equity Sales, GER	+49 40 3282-2664 kschilling@mmwarburg.com
<b>Christian Alisch</b> Scandinavia, Spain	+49 40 3282-2667 calisch@mmwarburg.com
Robert Conredel Germany	+49 40 3282-2633 rconredel@mmwarburg.com
<b>Matthias Fritsch</b> United Kingdom	+49 40 3282-2696 mfritsch@mmwarburg.com
Marie-Therese Grübner France	+49 40 3282-2630 mgruebner@mmwarburg.com
<b>Michael Kriszun</b> United Kingdom	+49 40 3282-2695 mkriszun@mmwarburg.com
Marc Niemann Germany	+49 40 3282-2660 mniemann@mmwarburg.com
<b>Dirk Rosenfelder</b> Austria, Switzerland	+49 40 3282-2692 drosenfelder@mmwarburg.com
Julian Straube Small & Mid Caps	+49 40 3282-2666 jstraube@mmwarburg.com
Philipp Stumpfegger Australia, United Kingdom	+49 40 3282-2635 pstumpfegger@mmwarburg.com

mraether@warburg-research.com

SALES TRADING	
Oliver Merckel Head of Sales Trading	+49 40 3282-2634 omerckel@mmwarburg.com
<b>Gudrun Bolsen</b> Sales Trading	+49 40 3282-2679 gbolsen@mmwarburg.com
<b>Bastian Quast</b> Sales Trading	+49 40 3282-2701 bquast@mmwarburg.com
Patrick Schepelmann Sales Trading	+49 40 3282-2700 pschepelmann@mmwarburg.com
<b>Thekla Struve</b> Sales Trading	+49 40 3282-2668 tstruve@mmwarburg.com
Jörg Treptow Sales Trading	+49 40 3262-2658 jtreptow@mmwarburg.com
Support	
Katharina Bruns	+49 40 3282-2694

Carsten Klude	+49 40 3282-2572
Macro Research	cklude@mmwarburg.com
Matthias Thiel Macro Research	+49 40 3282-2401 mthiel@mmwarburg.com
Dr. Christian Jasperneite Investment Strategy	+49 40 3282-2439 cjasperneite@mmwarburg.com

kbruns@mmwarburg.com

Our research can be found under:				
Warburg Research	research.mmwarburg.com/en/index.html	Thomson	www.thomson.com	
Bloomberg	MMWA GO	Reuters	www.knowledge.reuters.com	
FactSet	www.factset.com	Capital IQ	www.capitaliq.com	
For access please contact:				
Andrea Carstensen Sales Assistance	+49 40 3282-2632 acarstensen@mmwarburg.com	<b>Kerstin Muthig</b> Sales Assistance	+49 40 3282-2703 kmuthig@mmwarburg.com	

Roadshow/Marketing

**MACRO RESEARCH**