

<b>Buy</b>	<b>EUR 42,00</b> (EUR 52,00)	<b>Wertindikatoren:</b> EUR	<b>Aktien Daten:</b>	<b>Beschreibung:</b>
		DCF: 42,03	Bloomberg: GKS GR	Führendes Softwareunternehmen für den stationären Einzelhandel
<b>Kurs</b> EUR 28,19	<b>Upside</b> 49,0 %	FCF-Value Potential: 35,12	Reuters: GKSG	
			ISIN: DE0007571424	
		<b>Markt Snapshot:</b> EUR Mio.	<b>Aktionäre:</b>	<b>Risikoprofil (WRe):</b> 2012e
		Marktkapitalisierung: 50,5	Freefloat: 42,5 %	Beta: 1,4
		Aktienanzahl (Mio.): 1,8	GK Software Holding: 52,3 %	KBV: 1,8 x
		EV: 37,7	Rainer Gläß: 3,0 %	EK-Quote: 65 %
		Freefloat MC: 21,4	Stephan Kronmüller: 2,2 %	Net Fin. Debt / EBITDA: -4,5 x
		Ø Trad. Vol. (30T): 15,81		Net Debt / EBITDA: -4,4 x

## Schwache Ertragslage vs. gute Pipeline

<b>Kennzahlen Q4/2012:</b>										<b>Kommentar zu den Kennzahlen:</b>									
GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	<b>Q4 12</b>	Q4 12e	Q4 11	yoy	<b>12</b>	12e	11	yoy		<ul style="list-style-type: none"> <li>Am 08.04.13 gab die GK-Software bekannt, dass das Unternehmen nach vorläufigen Zahlen einen deutlich geringeren Umsatz erwirtschaftet hat, als noch am 31.03.13 vom Unternehmen avisiert worden war (EUR 30 – EUR 31 Mio.). Auch das Ergebnis lag deutlich unter der Erwartung (WR).</li> <li>Die endgültigen Zahlen wird die GK SOFTWARE AG voraussichtlich am 26.04.13 im Rahmen der Vorlage des Geschäftsberichtes veröffentlichen.</li> </ul>									
<b>Umsatz</b>	<b>6,0</b>	8,0	11,5	-48 %	<b>28,4</b>	30,4	31,8	-11 %											
<b>EBIT</b>	<b>-1,7</b>	0,5	3,8	n.a.	<b>0,8</b>	3,0	6,7	-88 %											
<b>Marge</b>	<b>-28,5 %</b>	6,9 %	33,4 %		<b>2,8 %</b>	9,9 %	21,0 %												
<b>EPS</b>	<b>-0,62</b>	0,20	1,62	n.a.	<b>0,38</b>	1,20	2,55	-85 %											

Ursache für die Verfehlungen der Ziele war eine veränderte Umsatzrealisierung und die Bildung von Rückstellungen für eventuelle Nachbesserungsleistungen im Rahmen zweier Projekte. In Verbindung mit einer generell vorsichtigen Buchungspraxis der GK kam es zu dieser erneuten Anpassung. Verspätete Abnahmen sind in der Softwarebranche relativ häufig und erlauben keine generellen negativen Rückschlüsse auf die Produkte der Software der GK. Die hohe Qualität der Lösungen ist durch die einzigartigen Referenzen des Unternehmens mehrfach belegt. In den vermeldeten Zahlen zeigt sich jedoch eine hohe Abhängigkeit der GK vom rechtzeitigen Abschluss einzelner Projekte sowie der Bedarf ständiger signifikanter Vertriebsfolge, um die hohe Umsatzbasis zu steigern und die hohen Entwicklungskosten der marktführenden Lösungen zu decken. Das junge innovative Unternehmen verfügt, im Gegensatz zu vielen älteren Softwareanbietern, noch nicht über eine vergleichbar hohe Wartungseinnahmehbasis, um Volatilitäten abzufedern. Diese Vertriebsfolge könnten sich im Rahmen der bedeutenden Kooperation mit SAP einstellen (vgl. Comment vom 01.02.13). Die hieraus resultierende Vertriebspipeline ist erheblich. Nach der Gewinnung des ersten großen Kunden „EDEKA“ in 2009 konnten jedoch bislang nur kleinere Projekte aus dieser Kooperation generiert werden. Die Zahl aktiv bearbeiteten Leads im Rahmen der Kooperation mit SAP ist zwar sehr vielversprechend, jedoch ist es auch im Q1/2013 noch nicht zu signifikanten Vertriebsfolgen gekommen. In Anbetracht der vermeldeten Zahlen und einem zu erwartenden schwachen Q1 (keine wesentlichen neuen Abschlüsse sowie hohe Integrationskosten der AWEK) bleibt der kurzfristige Newsflow belastet. **Vor dem Hintergrund verringerter Ertragsersparungen wird die Aktie bei einem reduzierten Kursziel von EUR 42 (52) jedoch weiter mit Kaufen eingestuft.**

<b>Schätzungsänderungen:</b>										<b>Kommentar zu den Änderungen:</b>									
GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	2012e (alt)	+ / -	2013e (alt)	+ / -	2014e (alt)	+ / -				<ul style="list-style-type: none"> <li>Neben 2012 werden auch die Prognosen 2013ff angepasst. Einige Projekte verursachen offenbar einen höheren Aufwand als erwartet.</li> <li>Zudem ist die Abhängigkeit gegenüber zuletzt fehlenden großen Vertriebsfolgen bei höherer Kostenbasis gestiegen. Die Planbarkeit und Visibilität der Erträge hat nach erfolgreichem Abschluss des EDEKA-Projektes insgesamt deutlich abgenommen. Die Reduktion der Prognosen trägt auch diesem Aspekt Rechnung („Sicherheitsabschlag“).</li> <li>Gleichzeitig führte die Kooperation mit SAP auch im Q1 noch nicht zu weiteren signifikanten Neuprojekten.</li> </ul>									
<b>Umsatz</b>	30,4	-6,7 %	46,8	-21,4 %	51,0	-20,6 %													
<b>EBITDA</b>	5,0	-47,2 %	8,6	-21,4 %	12,5	-20,6 %													
<b>EBIT</b>	3,0	-73,8 %	5,6	-21,4 %	9,1	-20,6 %													
<b>EPS</b>	1,2	-68,3 %	2,2	-21,3 %	3,6	-20,7 %													

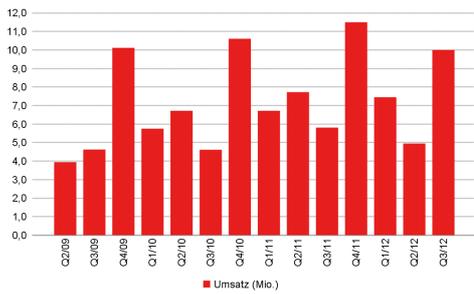


<b>Rel. Performance vs CDAX:</b>	
1 Monat:	-16,6 %
6 Monate:	-37,0 %
Jahresverlauf:	-26,5 %
Letzte 12 Monate:	-52,6 %

<b>Unternehmenstermine:</b>	
26.04.13	2012
29.05.13	Q1
18.06.13	HV
28.08.13	Q2

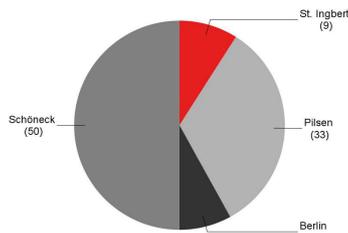
GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	CAGR (11-14e)	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
<b>Umsatz</b>	8,4 %	15,0	23,3	27,7	31,8	28,4	36,8	40,5
<b>Veränd. Umsatz yoy</b>		39,9 %	54,9 %	19,0 %	14,7 %	-10,7 %	29,8 %	10,0 %
<b>Rohertragsmarge</b>		93,6 %	98,4 %	96,8 %	102,8 %	96,4 %	97,4 %	97,4 %
<b>EBITDA</b>	4,8 %	2,9	6,2	8,0	8,6	2,6	6,8	9,9
<b>Marge</b>		19,4 %	26,5 %	28,8 %	27,1 %	9,3 %	18,4 %	24,4 %
<b>EBIT</b>	2,9 %	2,2	4,9	6,4	6,7	0,8	4,4	7,3
<b>Marge</b>		14,6 %	21,0 %	23,2 %	21,0 %	2,8 %	11,9 %	17,9 %
<b>Nettoergebnis</b>	4,1 %	1,6	3,5	4,5	4,6	0,7	3,1	5,1
<b>EPS</b>	4,1 %	1,10	2,11	2,68	2,55	0,38	1,74	2,88
<b>EPS adj.</b>	4,1 %	1,10	2,11	2,68	2,55	0,38	1,74	2,88
<b>DPS</b>	0,0 %	0,00	1,00	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50
<b>Dividendenrendite</b>		0,0 %	5,3 %	1,0 %	1,1 %	1,8 %	1,8 %	1,8 %
<b>FCFPS</b>		-0,01	1,96	-0,79	1,29	2,33	1,09	3,19
<b>EV / Umsatz</b>		1,1 x	1,2 x	2,7 x	2,2 x	1,4 x	1,0 x	0,8 x
<b>EV / EBITDA</b>		5,7 x	4,5 x	9,4 x	8,1 x	14,7 x	5,6 x	3,3 x
<b>EV / EBIT</b>		7,6 x	5,7 x	11,7 x	10,5 x	49,0 x	8,6 x	4,5 x
<b>KGV</b>		15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	74,2 x	16,2 x	9,8 x
<b>KGV ber.</b>		15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	74,2 x	16,2 x	9,8 x
<b>FCF Yield Potential</b>		13,5 %	16,8 %	8,2 %	9,5 %	6,2 %	14,6 %	23,7 %
<b>Nettoverschuldung</b>		-7,6	-3,9	-7,1	-8,4	-11,7	-12,7	-17,6
<b>ROE</b>		23,5 %	26,0 %	22,6 %	17,4 %	2,4 %	10,7 %	15,9 %
<b>ROCE (NOPAT)</b>		65,1 %	43,6 %	31,9 %	25,0 %	3,3 %	18,4 %	29,9 %
<b>Guidance:</b>	n.a.							

**Entwicklung Umsatz**  
in Mio. EUR



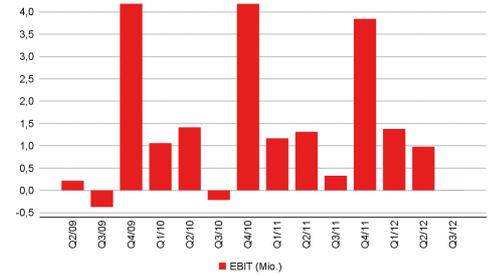
Quelle: Warburg Research

**Mitarbeiter nach Standorten**  
2012e; in %



Quelle: Warburg Research

**Entwicklung EBIT**  
in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

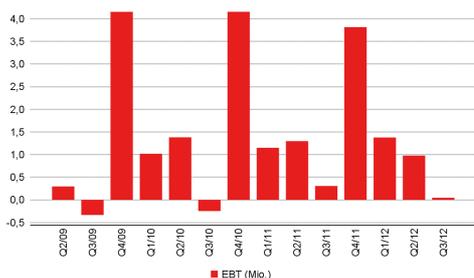
## Unternehmenshintergrund

- Die GK Software ist führender Softwareanbieter für den Einzelhandel. Die Zahl der Installationen der GK Software beträgt über 55.000 in 22 Ländern.
- Die Lösungen der GK Software ermöglichen es neben den Standardprozessen auch spezielle Anforderungen wie Bonusprogramme, Fiskalspeicherung und die nahtlose Integration in Backend-Lösungen zu gewährleisten.
- Die Geschäftstätigkeit der GK Software AG gliedert sich in zwei Bereiche. Zum einen der Verkauf der Produktlizenzen und zum anderen die damit verbundenen Dienstleistungen.

## Wettbewerbsqualität

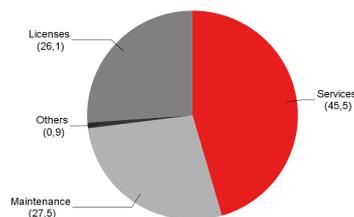
- Entscheidend sind jedoch die strukturellen Vorteile der GK Software:
- Die führende Lösung der GK Software ist vollständig Java-basiert. Damit ist sie schlank, plattformunabhängig und kann auf der vorhandenen Infrastruktur des Kunden betrieben werden.
- Viele Projekte des Einzelhandels werden von Wettbewerbern der GK in Ausschreibungen niedrig kalkuliert und können in der Folge durch den Anbieter nicht in Time und Budget durchgeführt werden.
- Die hervorragenden Referenzen der GK Software (Hornbach, Kaufhof, Douglas, Netto, Tchibo, T-Punkt, Thalia, JYSK Nordic...) sprechen für GK.
- Gleichzeitig liegen die Personalkosten bei GK Software standortbedingt oft rund 20% unter denen einer gleichwertigen Projektmannschaft eines großen Systemintegrators.

**Entwicklung EBT**  
in Mio. EUR



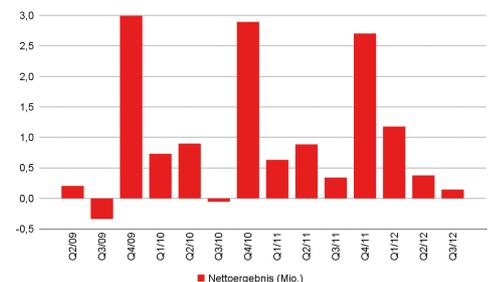
Quelle: Warburg Research

**Umsatz nach Segmenten**  
2011; in %



Quelle: Warburg Research

**Entwicklung Jahresüberschuss**  
in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

## DCF Modell

Kennzahlen in EUR Mio.	Detailplanung			Übergangsphase										Term. Value
	2012e	2013e	2014e	2015e	2016e	2017e	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	
Umsatz	28,4	36,8	40,5	43,3	45,5	47,8	50,1	52,6	55,3	58,0	60,9	62,5	64,0	
Umsatzwachstum	-10,7 %	29,8 %	10,0 %	7,0 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	2,5 %	2,5 %	2,5 %
EBIT	0,8	4,4	7,3	7,8	8,2	8,6	9,0	9,5	10,0	10,4	11,0	11,2	11,5	
EBIT-Marge	2,8 %	11,9 %	17,9 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	18,0 %	
Steuerquote (EBT)	25,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	29,0 %	
NOPAT	0,6	3,1	5,1	5,5	5,8	6,1	6,4	6,7	7,1	7,4	7,8	8,0	8,2	
Abschreibungen	1,8	2,4	2,6	2,2	2,3	2,4	2,0	1,6	1,7	0,6	0,6	0,6	0,6	
Abschreibungsquote	6,5 %	6,5 %	6,5 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	4,0 %	3,0 %	3,0 %	1,0 %	1,0 %	1,0 %	1,0 %	
Veränd. Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Liquiditätsveränderung														
- Working Capital	-2,7	2,6	1,1	0,4	-0,3	-0,4	-0,4	0,6	0,6	0,6	0,6	0,3	0,3	
- Investitionen	1,1	1,0	1,0	1,3	1,4	1,4	1,5	1,6	1,1	0,6	0,6	0,6	0,6	
Investitionsquote	3,8 %	2,6 %	2,4 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	2,0 %	1,0 %	1,0 %	1,0 %	1,0 %	
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Free Cash Flow (WACC-Modell)	4,1	1,9	5,7	6,0	7,0	7,4	7,3	6,2	7,0	6,8	7,2	7,7	7,8	8
Barwert FCF	4,2	1,8	4,8	4,5	4,8	4,5	4,0	3,1	3,1	2,7	2,6	2,5	2,3	27
Anteil der Barwerte	14,95 %			47,51 %										37,55 %

## Modell-Parameter

Herleitung WACC:		Herleitung Beta:	
Fremdkapitalquote	0,00 %	Finanzielle Stabilität	1,00
Fremdkapitalzins	4,2 %	Liquidität	1,50
Marktrendite	9,00 %	Zyklizität	1,50
Risikofreie Rendite	4,00 %	Transparenz	1,50
		Sonst	1,50
<b>WACC</b>	<b>11,00 %</b>	<b>Beta</b>	<b>1,40</b>

## Wertermittlung (Mio.)

Barwerte bis 2024e	45		
Terminal Value	27		
Zinstr. Verbindlichkeiten	5		
Pensionsrückstellungen	0		
Hybridkapital	0		
Minderheiten	0		
Marktwert v. Beteiligungen	0		
Liquide Mittel	9	Aktienzahl (Mio.)	1,8
<b>Eigenkapitalwert</b>	<b>75</b>	<b>Wert je Aktie (EUR)</b>	<b>42,03</b>

## Sensitivität Wert je Aktie (EUR)

Beta (WACC)	Ewiges Wachstum							Delta EBIT-Marge							
	1,75 %	2,00 %	2,25 %	2,50 %	2,75 %	3,00 %	3,25 %	-1,5 pp	-1,0 pp	-0,5 pp	0,0	+0,5 pp	+1,0 pp	+1,5 pp	
<b>1,60</b> (12,0 %)	37,09	37,37	37,66	37,98	38,30	38,65	39,02	<b>1,60</b> (12,0 %)	34,88	35,91	36,94	37,98	39,01	40,04	41,07
<b>1,50</b> (11,5 %)	38,85	39,18	39,53	39,89	40,28	40,68	41,12	<b>1,50</b> (11,5 %)	36,63	37,72	38,80	39,89	40,98	42,07	43,15
<b>1,45</b> (11,3 %)	39,80	40,16	40,53	40,93	41,35	41,79	42,27	<b>1,45</b> (11,3 %)	37,58	38,69	39,81	40,93	42,05	43,17	44,28
<b>1,40</b> (11,0 %)	40,81	41,19	41,60	<b>42,03</b>	42,49	42,97	43,49	<b>1,40</b> (11,0 %)	38,58	39,73	40,88	<b>42,03</b>	43,18	44,33	45,48
<b>1,35</b> (10,8 %)	41,87	42,29	42,73	43,20	43,70	44,23	44,79	<b>1,35</b> (10,8 %)	39,64	40,83	42,01	43,20	44,38	45,57	46,75
<b>1,30</b> (10,5 %)	42,99	43,45	43,93	44,44	44,98	45,56	46,18	<b>1,30</b> (10,5 %)	40,78	42,00	43,22	44,44	45,66	46,88	48,10
<b>1,20</b> (10,0 %)	45,44	45,98	46,55	47,17	47,82	48,52	49,28	<b>1,20</b> (10,0 %)	43,26	44,56	45,86	47,17	48,47	49,77	51,07

- Mit gut 20% hat GK bereits 2011 eine für Software-Unternehmen hohe EBIT-Marge erreicht
- Aufgrund verschobener Projekte wird 2012 mit einer geringen Marge gerechnet
- Die mittelfristige Margenannahme liegt bei 20%
- Da sich höhere Margen im Unternehmenssoftwarebereich in der Regel nicht durchsetzen lassen.

**Wertermittlung**

	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
KBV	2,1 x	2,1 x	3,4 x	2,8 x	1,8 x	1,7 x	1,5 x
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	6,89	3,58	9,12	10,44	10,78	12,73	15,89
EV / Umsatz	1,1 x	1,2 x	2,7 x	2,2 x	1,4 x	1,0 x	0,8 x
EV / EBITDA	5,7 x	4,5 x	9,4 x	8,1 x	14,7 x	5,6 x	3,3 x
EV / EBIT	7,6 x	5,7 x	11,7 x	10,5 x	49,0 x	8,6 x	4,5 x
EV / EBIT adj.*	7,6 x	5,7 x	11,7 x	10,5 x	49,0 x	8,6 x	4,5 x
Kurs / FCF	n.a.	9,7 x	n.a.	34,0 x	12,1 x	25,9 x	8,8 x
KGV	15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	74,2 x	16,2 x	9,8 x
KGV ber.*	15,0 x	9,0 x	18,4 x	17,1 x	74,2 x	16,2 x	9,8 x
Dividendenrendite	0,0 %	5,3 %	1,0 %	1,1 %	1,8 %	1,8 %	1,8 %
Free Cash Flow Yield Potential	13,5 %	16,8 %	8,2 %	9,5 %	6,2 %	14,6 %	23,7 %
*Adjustiert um:	-						

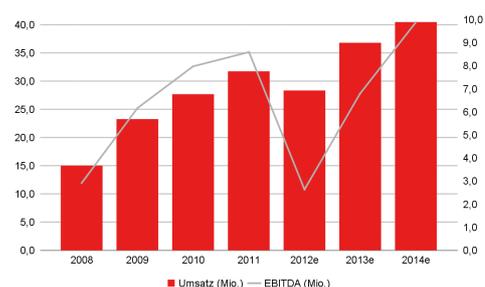
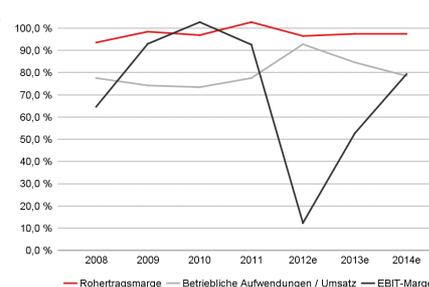
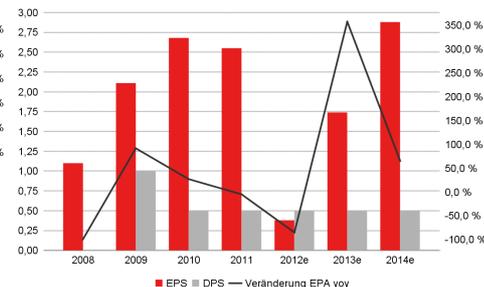
**GuV**

In EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
<b>Umsatz</b>	<b>15,0</b>	<b>23,3</b>	<b>27,7</b>	<b>31,8</b>	<b>28,4</b>	<b>36,8</b>	<b>40,5</b>
Veränd. Umsatz yoy	39,9 %	54,9 %	19,0 %	14,7 %	-10,7 %	29,8 %	10,0 %
Bestandsveränderungen	-1,3	-0,9	0,0	0,0	-0,6	-0,7	-0,8
Aktivierete Eigenleistungen	0,8	1,1	0,6	1,5	1,1	1,8	2,0
<b>Gesamterlöse</b>	<b>14,6</b>	<b>23,5</b>	<b>28,3</b>	<b>33,2</b>	<b>28,9</b>	<b>37,9</b>	<b>41,7</b>
Materialaufwand	0,5	0,6	1,5	0,6	1,6	2,0	2,3
<b>Rohertrag</b>	<b>14,1</b>	<b>22,9</b>	<b>26,8</b>	<b>32,6</b>	<b>27,3</b>	<b>35,9</b>	<b>39,4</b>
<b>Rohertragsmarge</b>	<b>93,6 %</b>	<b>98,4 %</b>	<b>96,8 %</b>	<b>102,8 %</b>	<b>96,4 %</b>	<b>97,4 %</b>	<b>97,4 %</b>
Personalaufwendungen	8,0	12,1	14,8	18,6	20,4	25,0	25,1
Sonstige betriebliche Erträge	0,4	0,8	1,4	0,7	1,4	1,8	2,0
Sonstige betriebliche Aufwendungen	3,5	5,4	5,3	6,2	5,7	5,9	6,5
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBITDA</b>	<b>2,9</b>	<b>6,2</b>	<b>8,0</b>	<b>8,6</b>	<b>2,6</b>	<b>6,8</b>	<b>9,9</b>
<b>Marge</b>	<b>19,4 %</b>	<b>26,5 %</b>	<b>28,8 %</b>	<b>27,1 %</b>	<b>9,3 %</b>	<b>18,4 %</b>	<b>24,4 %</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	0,3	0,4	0,4	0,6	0,7	0,9	1,0
<b>EBITA</b>	<b>2,6</b>	<b>5,8</b>	<b>7,5</b>	<b>8,0</b>	<b>1,9</b>	<b>5,9</b>	<b>8,9</b>
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,4	0,9	1,1	1,3	1,1	1,5	1,6
Goodwill-Abschreibung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>2,2</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>6,7</b>	<b>0,8</b>	<b>4,4</b>	<b>7,3</b>
<b>Marge</b>	<b>14,6 %</b>	<b>21,0 %</b>	<b>23,2 %</b>	<b>21,0 %</b>	<b>2,8 %</b>	<b>11,9 %</b>	<b>17,9 %</b>
<b>EBIT adj.</b>	<b>2,2</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>6,7</b>	<b>0,8</b>	<b>4,4</b>	<b>7,3</b>
Zinserträge	0,2	0,3	0,2	0,2	0,1	0,0	0,0
Zinsaufwendungen	0,1	0,1	0,3	0,3	0,0	0,0	0,0
Sonstiges Finanzergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>2,3</b>	<b>5,0</b>	<b>6,3</b>	<b>6,6</b>	<b>0,9</b>	<b>4,4</b>	<b>7,3</b>
<b>Marge</b>	<b>15,2 %</b>	<b>21,6 %</b>	<b>22,8 %</b>	<b>20,7 %</b>	<b>3,2 %</b>	<b>11,9 %</b>	<b>17,9 %</b>
Steuern gesamt	0,7	1,5	1,8	2,0	0,2	1,3	2,1
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>1,6</b>	<b>3,5</b>	<b>4,5</b>	<b>4,6</b>	<b>0,7</b>	<b>3,1</b>	<b>5,1</b>
Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>1,6</b>	<b>3,5</b>	<b>4,5</b>	<b>4,6</b>	<b>0,7</b>	<b>3,1</b>	<b>5,1</b>
Minderheitenanteile	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Nettoergebnis</b>	<b>1,6</b>	<b>3,5</b>	<b>4,5</b>	<b>4,6</b>	<b>0,7</b>	<b>3,1</b>	<b>5,1</b>
<b>Marge</b>	<b>10,8 %</b>	<b>15,1 %</b>	<b>16,1 %</b>	<b>14,4 %</b>	<b>2,4 %</b>	<b>8,5 %</b>	<b>12,7 %</b>
Aktienanzahl (Durchschnittlich)	1,5	1,7	1,7	1,8	1,8	1,8	1,8
<b>EPS</b>	<b>1,10</b>	<b>2,11</b>	<b>2,68</b>	<b>2,55</b>	<b>0,38</b>	<b>1,74</b>	<b>2,88</b>
EPS adj.	1,10	2,11	2,68	2,55	0,38	1,74	2,88

\*Adjustiert um:

**Guidance: n.a.****Kennzahlen**

	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Betriebliche Aufwendungen / Umsatz	77,6 %	74,3 %	73,5 %	77,6 %	92,7 %	84,6 %	78,6 %
Operating Leverage	-0,1 x	2,2 x	1,7 x	0,2 x	8,2 x	15,3 x	6,5 x
EBITDA / Interest expenses	20,7 x	53,2 x	26,1 x	31,2 x	n.a.	n.a.	n.a.
Steuerquote (EBT)	28,9 %	30,1 %	29,1 %	30,5 %	25,0 %	29,0 %	29,0 %
Ausschüttungsquote	0,0 %	47,3 %	18,7 %	19,6 %	131,1 %	28,7 %	17,4 %
Umsatz je Mitarbeiter	81.238	86.211	85.460	79.781	69.834	88.872	95.842

**Umsatz, EBITDA**  
in Mio. EUR**Operative Performance**  
in %**Ergebnis je Aktie**

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

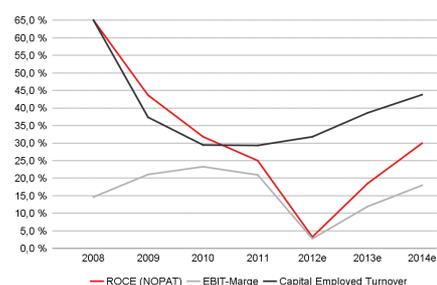
Quelle: Warburg Research

**Bilanz**

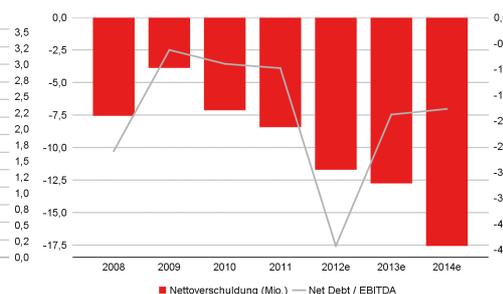
In EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
<b>Aktiva</b>							
Immaterielle Vermögensgegenstände	1,6	9,3	9,1	9,5	8,7	7,5	6,1
davon übrige imm. VG	1,6	2,9	2,7	3,1	2,3	1,1	-0,3
davon Geschäfts- oder Firmenwert	0,0	6,4	6,4	6,4	6,4	6,4	6,4
Sachanlagen	2,6	3,4	4,0	4,1	4,2	4,0	3,8
Finanzanlagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges langfristiges Vermögen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Anlagevermögen</b>	<b>4,2</b>	<b>12,7</b>	<b>13,2</b>	<b>13,7</b>	<b>12,9</b>	<b>11,5</b>	<b>9,8</b>
Vorräte	0,7	0,0	0,0	0,0	3,2	4,1	4,5
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	3,0	5,8	14,1	11,9	6,0	7,8	8,5
Liquide Mittel	8,9	10,6	13,4	13,9	17,1	18,2	23,0
Sonstiges kurzfristiges Vermögen	2,8	3,1	4,1	4,0	4,0	4,0	4,0
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>15,4</b>	<b>19,6</b>	<b>31,6</b>	<b>29,8</b>	<b>30,3</b>	<b>34,1</b>	<b>40,0</b>
<b>Bilanzsumme (Aktiva)</b>	<b>19,6</b>	<b>32,4</b>	<b>44,8</b>	<b>43,5</b>	<b>43,2</b>	<b>45,6</b>	<b>49,8</b>
<b>Passiva</b>							
Gezeichnetes Kapital	1,7	1,7	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8
Kapitalrücklage	7,8	7,8	13,9	14,2	14,2	14,2	14,2
Gewinnrücklagen	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,2	2,0	6,3
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	2,2	5,8	8,6	12,2	12,2	12,2	12,2
Buchwert	11,8	15,3	24,3	28,2	28,0	30,2	34,5
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Eigenkapital</b>	<b>11,8</b>	<b>15,3</b>	<b>24,3</b>	<b>28,2</b>	<b>28,0</b>	<b>30,2</b>	<b>34,5</b>
Rückstellungen gesamt	1,1	2,1	1,4	1,8	1,8	1,8	1,8
davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	0,0	0,0	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2
Finanzverbindlichkeiten (gesamt)	1,3	6,7	6,0	5,2	5,2	5,2	5,2
davon kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	0,1	0,7	0,7	0,8	0,8	0,8	0,8
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	0,5	0,8	0,5	0,3	0,3	0,4	0,4
Sonstige Verbindlichkeiten	5,0	7,5	12,6	7,9	7,9	7,9	7,9
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>7,8</b>	<b>17,1</b>	<b>20,5</b>	<b>15,2</b>	<b>15,2</b>	<b>15,3</b>	<b>15,3</b>
<b>Bilanzsumme (Passiva)</b>	<b>19,6</b>	<b>32,4</b>	<b>44,8</b>	<b>43,5</b>	<b>43,2</b>	<b>45,6</b>	<b>49,8</b>

**Kennzahlen**

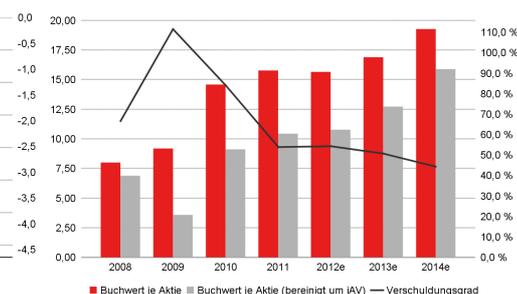
	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
<b>Kapitaleffizienz</b>							
Operating Assets Turnover	4,2 x	3,7 x	2,5 x	2,1 x	2,3 x	2,5 x	2,6 x
Capital Employed Turnover	3,6 x	2,0 x	1,6 x	1,6 x	1,7 x	2,1 x	2,4 x
ROA	38,5 %	27,6 %	34,0 %	33,4 %	5,3 %	27,2 %	52,5 %
<b>Kapitalverzinsung</b>							
ROCE (NOPAT)	65,1 %	43,6 %	31,9 %	25,0 %	3,3 %	18,4 %	29,9 %
ROE	23,5 %	26,0 %	22,6 %	17,4 %	2,4 %	10,7 %	15,9 %
Adj. ROE	23,5 %	26,0 %	22,6 %	17,4 %	2,4 %	10,7 %	15,9 %
<b>Bilanzqualität</b>							
Nettoverschuldung	-7,6	-3,9	-7,1	-8,4	-11,7	-12,7	-17,6
Nettofinanzverschuldung	-7,6	-3,9	-7,5	-8,6	-11,9	-12,9	-17,7
Net Gearing	-64,1 %	-25,3 %	-29,3 %	-29,8 %	-41,7 %	-42,1 %	-50,9 %
Net Fin. Debt / EBITDA	-260,6 %	-63,4 %	-93,4 %	-100,2 %	-450,4 %	-190,7 %	-179,4 %
Buchwert je Aktie	8,0	9,2	14,6	15,8	15,7	16,9	19,3
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	6,9	3,6	9,1	10,4	10,8	12,7	15,9

**Entwicklung ROCE**


Quelle: Warburg Research

**Nettoverschuldung**  
in Mio. EUR


Quelle: Warburg Research

**Buchwert je Aktie**  
in EUR


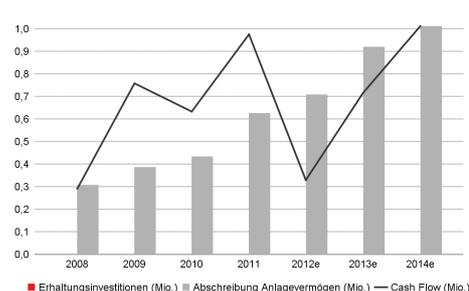
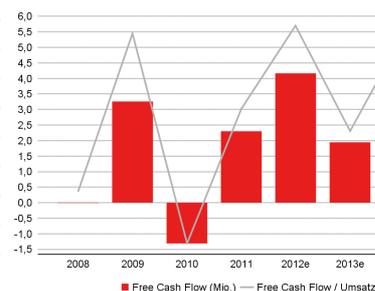
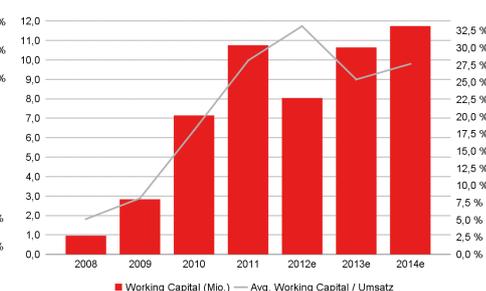
Quelle: Warburg Research

**Cash flow**

In EUR Mio.	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	1,6	3,5	4,5	4,6	0,7	3,1	5,1
Abschreibung Anlagevermögen	0,3	0,4	0,4	0,6	0,7	0,9	1,0
Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,4	0,9	1,1	1,3	1,1	1,5	1,6
Veränderung langfristige Rückstellungen	0,3	0,0	-0,1	0,2	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	-0,4	1,0	-1,0	0,8	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow</b>	<b>2,2</b>	<b>5,8</b>	<b>4,9</b>	<b>7,5</b>	<b>2,5</b>	<b>5,5</b>	<b>7,8</b>
Veränderung Vorräte	1,3	0,7	0,0	0,0	-3,2	-0,9	-0,4
Veränderung Forderungen aus L+L	-1,2	-2,8	-8,5	2,0	5,9	-1,8	-0,7
Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen	-1,1	1,9	5,3	-4,8	0,0	0,1	0,0
Veränderung sonstige Working Capital Posten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Veränderung Working Capital (gesamt)	-1,0	-0,2	-3,2	-2,8	2,7	-2,6	-1,1
<b>Cash Flow aus operativer Tätigkeit</b>	<b>1,2</b>	<b>5,7</b>	<b>1,7</b>	<b>4,7</b>	<b>5,2</b>	<b>2,9</b>	<b>6,7</b>
Investitionen in iAV	-0,9	-1,2	-1,9	-1,7	-0,3	-0,2	-0,2
Investitionen in Sachanlagen	-0,3	-1,2	-1,1	-0,7	-0,8	-0,8	-0,8
Zugänge aus Akquisitionen	0,0	-6,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Finanzanlageninvestitionen	-1,4	-0,6	-0,1	-0,3	0,0	0,0	0,0
Erlöse aus Anlageabgängen	0,0	0,0	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-2,6</b>	<b>-9,4</b>	<b>-2,7</b>	<b>-2,7</b>	<b>-1,1</b>	<b>-1,0</b>	<b>-1,0</b>
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	-0,1	5,5	-0,7	-0,7	0,0	0,0	0,0
Dividende Vorjahr	-0,2	0,0	-1,7	-0,9	-0,9	-0,9	-0,9
Erwerb eigener Aktien	0,0	0,0	6,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Kapitalmaßnahmen	8,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	-0,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>7,3</b>	<b>5,5</b>	<b>3,8</b>	<b>-1,6</b>	<b>-0,9</b>	<b>-0,9</b>	<b>-0,9</b>
Veränderung liquide Mittel	5,9	1,8	2,8	0,4	3,3	1,1	4,8
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Endbestand liquide Mittel</b>	<b>8,9</b>	<b>10,6</b>	<b>13,4</b>	<b>13,9</b>	<b>17,1</b>	<b>18,2</b>	<b>23,0</b>

**Kennzahlen**

	2008	2009	2010	2011	2012e	2013e	2014e
<b>Kapitalfluss</b>							
Free Cash Flow	0,0	3,3	-1,3	2,3	4,2	1,9	5,7
Free Cash Flow / Umsatz	-0,1 %	14,0 %	-4,7 %	7,2 %	14,7 %	5,3 %	14,1 %
Free Cash Flow Potential	2,3	4,7	6,1	6,6	2,4	5,5	7,8
Free Cash Flow / Umsatz	-0,1 %	14,0 %	-4,7 %	7,2 %	14,7 %	5,3 %	14,1 %
Free Cash Flow / Jahresüberschuss	-0,7 %	92,7 %	-29,4 %	50,4 %	609,9 %	62,5 %	110,8 %
Zinserträge / Avg. Cash	3,9 %	2,7 %	1,5 %	1,4 %	0,8 %	0,0 %	0,0 %
Zinsaufwand / Avg. Debt	10,7 %	2,9 %	4,8 %	4,9 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
<b>Verwaltung von Finanzmitteln</b>							
Investitionsquote	8,1 %	10,3 %	10,8 %	7,7 %	3,8 %	2,6 %	2,4 %
Maint. Capex / Umsatz	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
CAPEX / Abschreibungen	169,1 %	187,6 %	192,6 %	125,7 %	58,5 %	40,3 %	37,3 %
Avg. Working Capital / Umsatz	5,1 %	8,2 %	18,0 %	28,2 %	33,2 %	25,4 %	27,7 %
Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL	574,7 %	755,3 %	2964,1 %	3630,7 %	2000,0 %	1950,0 %	2125,0 %
Vorratumschlag	0,7 x	n.a.	n.a.	n.a.	0,5 x	0,5 x	0,5 x
Receivables collection period (Tage)	73	92	186	137	77	77	77
Payables payment period (Tage)	374	504	113	197	69	71	65
Cash conversion cycle (Tage)	-1.357	n.a.	n.a.	n.a.	630	662	679

**Investitionen und Cash Flow**  
in Mio. EUR**Free Cash Flow Generation****Working Capital**

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

## RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER

Dieser Research Report wurde von der Warburg Research GmbH, einer Tochter der M.M.Warburg & CO KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO KGaA weitergegeben; er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Analyse stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("die Information"), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Analysen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, Markt- und/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Analyse mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Analyse im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Analyse stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Analyse enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

## URHEBERRECHTE

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

## ERKLÄRUNG GEMÄß § 34B ABS. 1 WPHG UND FINANV

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, Peer-Gruppen-Vergleich und – wo möglich – ein Sum-of-the-parts-Modell.

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH haben interne organisatorische und regulative Vorkehrungen getroffen, um möglichen Interessenkonflikten vorzubeugen und diese, sofern vorhanden, offenzulegen.

Die von Warburg Research GmbH hergeleiteten Bewertungen, Empfehlungen und Kursziele für die analysierten Unternehmen werden ständig überprüft und können sich daher ändern, sollte sich einer der diesen zugrunde liegenden fundamentalen Faktoren ändern.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des dem jeweiligen ausgewiesenen Veröffentlichungsdatums vorangegangenen Börsenhandelstages, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

Weder die Analysten der Warburg Research GmbH noch die Analysten der M.M.Warburg & CO KGaA beziehen eine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbankinggeschäften der M.M.Warburg Bank oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens.

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht.

## QUELLEN

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen von FactSet.

Gemäß § 34b WpHG und FinAnV besteht u.a. die Verpflichtung, bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. Ein Interessenkonflikt wird insbesondere vermutet, wenn das die Analyse erstellende Unternehmen ...

- 1- ... oder mit diesem verbundene Unternehmen an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine **Beteiligung** von mehr als **5%** hält
- 2- ... oder mit diesem verbundene Unternehmen in den letzten zwölf Monaten Mitglied in einem **Konsortium** war, das die Wertpapiere des analysierte Unternehmens übernommen hat
- 3- ... oder mit diesem verbundene Unternehmen die **Wertpapiere** des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages **betreut**
- 4- ... oder mit diesem verbundene Unternehmen in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages **Investmentbanking-Dienstleistungen** für das analysierten Unternehmen ausgeführt hat, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging
- 5- ... mit dem analysierten Unternehmen eine **Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse** getroffen hat
- 6- ... oder mit diesem verbundene Unternehmen, **regelmäßig** Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate **handeln**
- 7- ... oder der für dieses Unternehmen zuständige Analyst **sonstige bedeutende finanzielle Interessen** im Bezug auf das analysierte Unternehmen haben, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen

Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht.

Unternehmen	Disclosure	Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate)
GK Software	5	<a href="http://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE0007571424.htm">http://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE0007571424.htm</a>

**ANLAGEEMPFEHLUNG**

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

-K-	<b>Kaufen:</b>	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt.
-H-	<b>Halten:</b>	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt.
-V-	<b>Verkaufen:</b>	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt.
“-“	<b>Empfehlung ausgesetzt:</b>	Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu.

**WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG**

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	109	57
Halten	69	36
Verkaufen	12	6
Empf. ausgesetzt	2	1
<b>Gesamt</b>	<b>192</b>	<b>100</b>

**WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG ...**

... unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die veröffentlichungspflichtige Informationen gemäß § 34b WpHG und FinAnV vorliegen.

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	98	62
Halten	53	34
Verkaufen	5	3
Empf. ausgesetzt	1	1
<b>Gesamt</b>	<b>157</b>	<b>100</b>

**KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [GK SOFTWARE] AM [11.04.2013]**


Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

**RESEARCH**

<b>Roland Rapelius</b> Head of Research	+49 40 309537-220 rrapelius@warburg-research.com	<b>Malte Rätther</b> Technology, Telco, Internet	+49 40 309537-185 mraether@warburg-research.com
<b>Henner Rüschemier</b> Head of Research	+49 40 309537-270 hrueschmeier@warburg-research.com	<b>Jochen Reichert</b> Telco, Internet, Media	+49 40 309537-130 jreichert@warburg-research.com
<b>Christian Cohrs</b> Engineering, Logistics	+49 40 309537-175 ccohrs@warburg-research.com	<b>Christopher Rodler</b> Utilities	+49 40 309537-290 crodler@warburg-research.com
<b>Felix Ellmann</b> Software, IT	+49 40 309537-120 fellmann@warburg-research.com	<b>Malte Schaumann</b> Technology	+49 40 309537-170 mschaumann@warburg-research.com
<b>Jörg Philipp Frey</b> Retail, Consumer Goods	+49 40 309537-258 jfrey@warburg-research.com	<b>Susanne Schwartze</b> Telco, Internet, Media	+49 40 309537-155 sschwartze@warburg-research.com
<b>Ulrich Huwald</b> Health Care, Pharma	+49 40 309537-255 uhuwald@warburg-research.com	<b>Oliver Schwarz</b> Chemicals, Agriculture	+49 40 309537-250 oschwarz@warburg-research.com
<b>Thilo Kleibauer</b> Retail, Consumer Goods	+49 40 309537-257 tkleibauer@warburg-research.com	<b>Marc-René Tonn</b> Automobiles, Car Suppliers	+49 40 309537-259 mtonn@warburg-research.com
<b>Torsten Klingner</b> Real Estate	+49 40 309537-260 tklingner@warburg-research.com	<b>Björn Voss</b> Steel, Car Suppliers	+49 40 309537-254 bvoss@warburg-research.com
<b>Eggert Kuls</b> Engineering	+49 40 309537-256 ekuls@warburg-research.com	<b>Andreas Wolf</b> Software, IT	+49 40 309537-140 awolf@warburg-research.com
<b>Frank Laser</b> Construction, Industrials	+49 40 309537-235 flaser@warburg-research.com	<b>Stephan Wulf</b> Utilities	+49 40 309537-150 swulf@warburg-research.com
<b>Andreas Pläsier</b> Banks, Financial Services	+49 40 309537-246 aplaesier@warburg-research.com		

**SALES**

<b>Holger Nass</b> Head of Equity Sales, USA	+49 40 3282-2669 hnass@mmwarburg.com
<b>Klaus Schilling</b> Dep. Head of Equity Sales, GER	+49 40 3282-2664 kschilling@mmwarburg.com
<b>Christian Alisch</b> Scandinavia, Spain	+49 40 3282-2667 calisch@mmwarburg.com
<b>Tim Beckmann</b> United Kingdom	+49 40 3282-2665 tbeckmann@mmwarburg.com
<b>Robert Conredel</b> Germany	+49 40 3282-2633 rconredel@mmwarburg.com
<b>Matthias Fritsch</b> United Kingdom	+49 40 3282-2696 mfritsch@mmwarburg.com
<b>Marie-Therese Grübner</b> France	+49 40 3282-2630 mgruebner@mmwarburg.com
<b>Michael Kriszun</b> United Kingdom	+49 40 3282-2695 mkriszun@mmwarburg.com
<b>Marc Niemann</b> Germany	+49 40 3282-2660 mniemann@mmwarburg.com
<b>Dirk Rosenfelder</b> Austria, Switzerland	+49 40 3282-2692 drosenfelder@mmwarburg.com
<b>Julian Straube</b> Small & Mid Caps	+49 40 3282-2666 jstraube@mmwarburg.com
<b>Philipp Stumpfegger</b> Australia, United Kingdom	+49 40 3282-2635 pstumpfegger@mmwarburg.com

**SALES TRADING**

<b>Oliver Merckel</b> Head of Sales Trading	+49 40 3282-2634 omerckel@mmwarburg.com
<b>Gudrun Bolsen</b> Sales Trading	+49 40 3282-2679 gbolsen@mmwarburg.com
<b>Bastian Quast</b> Sales Trading	+49 40 3282-2701 bquast@mmwarburg.com
<b>Patrick Schepelmann</b> Sales Trading	+49 40 3282-2700 pschepelmann@mmwarburg.com
<b>Thekla Struve</b> Sales Trading	+49 40 3282-2668 tstruve@mmwarburg.com
<b>Jörg Treptow</b> Sales Trading	+49 40 3282-2658 jtreptow@mmwarburg.com

**Support**

<b>Katharina Bruns</b> Roadshow/Marketing	+49 40 3282-2694 kbruns@mmwarburg.com
--	--

**MACRO RESEARCH**

<b>Carsten Klude</b> Macro Research	+49 40 3282-2572 cklude@mmwarburg.com
<b>Matthias Thiel</b> Macro Research	+49 40 3282-2401 mthiel@mmwarburg.com
<b>Dr. Christian Jasperneite</b> Investment Strategy	+49 40 3282-2439 cjasperneite@mmwarburg.com

**Our research can be found under:**

Warburg Research	research.mmwarburg.com/en/index.html	Thomson	www.thomson.com
Bloomberg	MMWA GO	Reuters	www.knowledge.reuters.com
FactSet	www.factset.com	Capital IQ	www.capitaliq.com

**For access please contact:**

<b>Andrea Carstensen</b> Sales Assistance	+49 40 3282-2632 acarstensen@mmwarburg.com	<b>Kerstin Muthig</b> Sales Assistance	+49 40 3282-2703 kmuthig@mmwarburg.com
--	---	---	---